



ommercium
BUSINESS EXPERTISE

Top Bedrijfsanalyse en groeiprogramma's

Interne analyse Externe analyse



Commercium
www.commercium.nl
info@commercium.nl
+31(0)36-53 18 506

Inleiding

De markt verandert continu en het gedrag van klanten staat ook niet vast. Daarom is het nuttig om, om de zoveel tijd stil te staan bij de kansen en bedreigingen van jouw onderneming.

“Waar liggen de kansen en hoe kunnen deze worden benut?”

De bedrijfsanalyse onderzoekt welke groeimogelijkheden, verbeterpunten of veranderingen jou bedrijf kan doorvoeren om hogere resultaten te behalen.

De bedrijfsanalyse bestaat uit twee onderdelen: De interne analyse en de externe analyse.

- De **interne analyse** onderzoekt:
 - De klanten, de aanpak, de positie van het bedrijf, de communicatie, de bedrijfsuitstraling, de website en de totale organisatie.
- De **externe analyse** onderzoekt:
 - De kansen in de markt en de concurrentiepositie.

De complete analyse geeft je inzicht en zorgt ervoor dat je betere beslissingen kunt nemen bij groei, verandering of verbetering van je bedrijf.



Wat zijn de belangrijkste vragen?

- Waar sta je nu en waar wil je naar toe?
- Hoe is de positie van het bedrijf t.o.v. concurrenten
- Welke kansen zijn er in de markt?
- Wat zijn de belemmeringen?
- Wat zijn de gewenste resultaten?

Hoe is de aanpak?

De aanpak van Commercium bestaat altijd uit een combinatie van diensten. De eerste stap is een analyse om de kansen en knelpunten in kaart te brengen, daarna volg deskundig advies en eventueel praktische begeleiding. Geen standaard aanpak maar maatwerk en geheel afgestemd op jouw wensen en doelen.

Stap 1 De intake

Eerst ontvang je een intakevragenlijst die je online kunt invullen. De vragen zijn bedoeld om je hulpvraag helder te krijgen en het geeft inzicht in je doelen, kansen en knelpunten.

Stap 2 Een analysegesprek

We bespreken de intake en overleggen hoe we de doelen kunnen realiseren. Uiteraard kijken we ook we kansen beter kunnen benutten en knelpunten gaan oplossen.

Stap 3 Het plan

Als de informatie is verzameld dat stellen we een plan op. Het plan is de routekaart om de focus te houden op de richting en het doel.

Stap 4 Praktische begeleiding (*optioneel*)

Nadat het plan is opgesteld volgt de praktische begeleiding. Succes hangt immers niet af van wat je weet maar wat je met die kennis in de praktijk doet! Stap voor stap het plan uitvoeren om duurzame resultaten te bereiken waar je lang plezier van hebt.

Het investeringsoverzicht

Optie 1: analyse-gesprek	Totale investering	Optie 2: Bedrijfsanalyse	Totale investering
<i>Bij Commercium</i>		<i>Op locatie</i>	
<ul style="list-style-type: none"> ● Online Intakevragenlijst ● Voorbereiding op de analyse ● Een analysegesprek van 120 minuten bij Commercium op kantoor ● Rapportage met een samenvatting van de analyse en de actiepunten 	€ 650,00	<ul style="list-style-type: none"> ● Intakevragenlijst online ● Voorbereiding op de analyse ● Een bedrijfsbezoek van een dagdeel (4 uur) aan jouw bedrijf. Naast het analysegesprek van 120 minuten krijg je commerciële tips over het bedrijf, de presentatie en de bedrijfsuitstraling. ● Rapportage met een samenvatting van de analyse en de actiepunten 	€ 1045,00 excl. reiskosten en reistijd

Genoemde bedragen zijn exclusief 21% btw, reiskosten en reistijd 0,75 per km. Voor de algemene voorwaarden verwijzen we naar www.commercium.nl

De TOP Groeiprogramma's

Wil je naast de business analyse ook praktische begeleiding om je plan uit te voeren? Kies dan voor een groeiprogramma. Je werkt doelgericht, samen met een Business Expert aan de actiepunten die nodig zijn om je doel te bereiken. Je krijgt advies en begeleiding, je bespreekt je actiepunten en het zorgt ervoor dat je gefocust blijft op je doel. En wat wel zo prettig is, je hebt altijd iemand achter de hand als het even tegenzit.

Groeiprogramma's succesvol ondernemen

Small Looptijd 6 maanden	Medium Looptijd 9 maanden	Large Looptijd 12 maanden
<ul style="list-style-type: none"> • Online intake vragenlijst • Een business adviesgesprek (120 Min) • Samenvatting met de actiepunten • Online Business Support 6 tijdseenheden van 45 min 	<ul style="list-style-type: none"> • Online intake vragenlijst • Een business analysegesprek (120 Min) • Plan van aanpak met de actiepunten • Online Business support 12 tijdseenheden van 45 min 	<ul style="list-style-type: none"> • Online intake vragenlijst • Een bedrijfsbezoek inclusief business analyse (240 Min) • Plan van aanpak met de actiepunten • Business support 18 tijdseenheden van 45 min
Investing €185,00 per maand	Investing €175,00 per maand	Investing €165,00 per maand

Genoemde bedragen zijn exclusief btw. Voor de algemene voorwaarden verwijzen

we naar www.commercium.nl

Geheimhouding

Commercium verklaart dat alle vertrouwelijke informatie van de opdrachtgever, waarover Commercium in het kader van de uitvoering van deze opdracht de beschikking heeft gekregen, niet aan derden ter beschikking wordt gesteld of op enige wijze naar buiten wordt gebracht.



Waarom Commercium?



Commercium biedt al 25 jaar de stap naar Business groei. Met de Top aanpak groeit iedereen.

Ondernemers, managers en medewerkers laten groeien, dat is onze grootste uitdaging!

Top Programma's

De Top aanpak is een unieke manier om mensen zakelijk en persoonlijk te laten groeien. De aanpak is een combinatie van methoden en technieken en bedoeld voor duurzaam resultaat.